

tać także, że pomimo uregulowania postępowań restrukturyzacyjnych odrębną ustawą za równoważny cel postępowania upadłościowego uznaje ustawodawca zachowanie w miarę możliwości dotychczasowego przedsiębiorstwa dłużnika (art. 2 ust. 1 pr. up.)²⁶.

W literaturze natomiast przyjęto²⁷, że konieczność respektowania w możliwie najpełniejszym stopniu interesów kontrahentów upadłego uzasadnia przyznanie im prawa do wypowiedzenia (rozwiązania) umowy wzajemnej, przejętej do realizacji przez nabywcę przedsiębiorstwa. Powołując się na wykładnię historyczną, która w opisywanym przypadku o tyle może być stosowana, że regulacje sprzedaży przedsiębiorstwa w upadłości w dużym stopniu mają swoją genezę z regulacji okresu międzywojennego, warto przypomnieć, że kodeks handlowy w art. 46 § 1, w regulacji ogólnej dotyczącej zbycia przedsiębiorstwa, stanowił, że jeżeli w chwili zbycia przedsiębiorstwa umowa zobowiązywała zbywcę i trzeciego do świadczeń wzajemnych, trzeci może rozwiązać umowę z ważnych powodów związanych ze zmianą osoby właściciela. Oświadczenie należało złożyć w ciągu miesiąca od uzyskania wiadomości o zbyciu.

Uważam, że postulat uregulowania skutków zbycia przedsiębiorstwa w odniesieniu do umów wzajemnych na wzór regulacji przedwojennej wart jest poważnego potraktowania. Natomiast na gruncie obecnie obowiązujących przepisów uznałabym, że uprawnienie do rozwiązania umowy należy wywodzić bezpośrednio z jej postanowień lub przepisów ją regulujących w przypadku umów nazwanych, a dopiero w ostatniej kolejności powinny znaleźć zastosowanie przepisy ogólne kodeksu cywilnego, w tym art. 519.

Joanna Kruczalak-Jankowska

SALE OF AN ENTERPRISE OR ITS ORGANIZED PART IN PRE-PACKAGE LIQUIDATION (PRE-PACK)

The article is focused on the pre-package liquidation (pre-pack) which is a new institution in Polish Bankruptcy Law. With the entry into force of the new Restructuring Law, the Bankruptcy and Reorganization Law of 2003 has been substantially amended. This amendment resulted primarily from the systemic change of approach to bankruptcy from the philosophy of one bankruptcy procedure towards the separation of restructuring proceedings ending with the conclusion of an agreement with creditors and their regulation in a separate act. At the same time, however, major amendments which detailed the current regulations of the Bankruptcy Law and introduced new institutions, so far unknown to Polish law, were adopted. One of such institutions is the pre-package liquidation, also

²⁶ Tamże, s. 88

²⁷ Tamże.

called pre-pack, provided by Title II of Chapter I of Book I of the Bankruptcy Law. Although the prepared liquidation was supposed by the legislator to be a part of bankruptcy proceeding, its effects arise after the announcement of bankruptcy. In practice, it has been noticed that the sale of a company under the prepared liquidation raises legal problems characteristic for this institution also on the grounds of the Civil Code. Many controversies are caused in particular by the transfer of rights and obligations from contracts related to running business that is subject to liquidation. This is a particularly important issue for business and market practice because of the purpose of the institution, which is, *inter alia*, the continuation of business activity.