

**KAPITAŁ LUDZKI**
NARODOWA STRATEGIA SPÓJNOŚCIProjekt współfinansowany przez
Unię Europejską w ramach
Europejskiego Funduszu
Społecznego**UNIA EUROPEJSKA**
EUROPEJSKI
FUNDUSZ SPOŁECZNY

Nazwa przedmiotu		Kod ECTS	
Międzynarodowe prawo handlowe		10.9.1230	
Nazwa jednostki prowadzącej przedmiot			
null			
Studia			
wydział	kierunek	poziom	jednolite studia magisterskie
Wydział Prawa i Administracji	Prawo	forma	niestacjonarne (zaoczne)
		moduł	wszystkie
		specjalnościowy	wszystkie
		specjalizacja	wszystkie
Nazwisko osoby prowadzącej (osób prowadzących)			
prof. dr hab. Ewa Bagińska; prof. UG, dr hab. Sylwia Majkowska-Szulc			
Formy zajęć, sposób ich realizacji i przypisana im liczba godzin		Liczba punktów ECTS	
Formy zajęć		4	
Wykład		15 h wykładu - 1 ECTS	
Sposób realizacji zajęć		30 h konsultacji - 1 ECST	
zajęcia w sali dydaktycznej		75 h praca własna studenta - 2,5 ECTS	
Liczba godzin			
Wykład: 15 godz.			
Cykl dydaktyczny			
2018/2019 zimowy			
Status przedmiotu		Język wykładowy	
obowiązkowy		polski	
Metody dydaktyczne		Forma i sposób zaliczenia oraz podstawowe kryteria oceny lub wymagania egzaminacyjne	
- Wykład konwersatoryjny		Sposób zaliczenia	
- Wykład problemowy		Egzamin	
- Wykład z prezentacją multimedialną		Formy zaliczenia	
		egzamin pisemny z pytaniami (zadaniami) otwartymi	
		Podstawowe kryteria oceny	
		Zgodnie z regulaminem studiów:	
		a) ocena bdb - powyżej 90% wymaganej wiedzy i umiejętności,	
		b) ocena db+ - powyżej 80% wymaganej wiedzy i umiejętności,	
		c) ocena db - powyżej 70% wymaganej wiedzy i umiejętności,	
		d) ocena dst+ - powyżej 60% wymaganej wiedzy i umiejętności,	
		e) ocena dst - powyżej 50% wymaganej wiedzy i umiejętności.	
Sposób weryfikacji założonych efektów kształcenia			
Egzamin pisemny z pytaniami otwartymi.			
Określenie przedmiotów wprowadzających wraz z wymogami wstępnymi			
A. Wymagania formalne			
brak			
B. Wymagania wstępne			

brak

Cele kształcenia

Celem przedmiotu jest uporządkowanie wiedzy studentów z zakresu europejskiego i międzynarodowego prawa handlowego, jak również wykształcenie zdolności publicznego prezentowania treści z ww. przedmiotu.

Treści programowe**I. Część ogólna**

- Źródła międzynarodowego prawa handlowego:

Umowy multilateralne (m. in. WTO Law)

Umowy bilateralne (m. in. CETA, TTIP)

Środki jednostronne

Harmonizacja prawa prywatnego

Międzynarodowe zwyczaje handlowe

Wzory Międzynarodowej Izby Handlowej i innych organizacji

- Zakres podmiotowy międzynarodowych transakcji handlowych:

Zakres statutu personalnego spółki

Oddziały zagraniczne przedsiębiorców

Międzynarodowe osoby prawne

Transgraniczne przekształcenia spółek

Upadłość międzynarodowa

- Kontrakty:

Prawo właściwe dla kontraktu

Sposoby oraz forma zawarcia

Treść kontraktu

Język kontraktu (wyznaczenie, poszukiwanie prawa właściwego dla wykładni umów)

Zabezpieczanie wierzytelności

Wykonanie zobowiązania i jego naruszenie

- Rozliczenia w międzynarodowych transakcjach handlowych:

Waluta

Akredytywa, inkaso oraz inne sposoby rozliczeń, kredytowanie transakcji, forfaiting, factoring

zmiany podmiotowe w stosunku wynikającym z kontraktu

przedawnienie

rozstrzyganie sporów

II. Część szczegółowa:

- Umowa sprzedaży:

Kolizyjnoprawne regulacje umowy sprzedaży

Konwencja wiedeńska

Reguły Incoterms

- Umowy kompensacyjne i umowa barterowa:

Pojęcie

Struktura

Rodzaje transakcji kompensacyjnych

Umowa offsetowa

- Przewóz i spedycja

- Leasing:

Koncepcje

Prawo jednolite

Związek umowy leasingu z umową dostawy

Umowa o dzieło i umowy pokrewne

Umowy o pośrednictwo handlowe:

Pośrednictwo i reprezentacja

Umowa agencyjna
Umowa dystrybucyjną
Franchising
Umowy nienazwane o pośrednictwo handlowe
Umowy o świadczenie usług

Umowy licencyjne i pokrewne:
Licencje z zakresu własności przemysłowej i autorsko-prawne
Umowa o produkcję utworu audiowizualnego
Umowy o rozpowszechnianie utworów audiowizualnych
Umowa o stworzenie utworu multimedialnego
Licencje Creative commons
Umowy o lokowanie produktu
Umowa merchandisingu
Umowa o format telewizyjny
umowy o współpracy gospodarczej:
Umowa o kooperację przemysłową
Umowy o współdziałanie (join venture)
Umowy koncernowe
Porozumienia kartelowe

Wykaz literatury

W. Popiołek (red.), Międzynarodowe prawo handlowe. System Prawa Handlowego. Tom 9, Seria: System Prawa Handlowego, Beck, Warszawa 2013.
<https://www.ksiegarnia.beck.pl/9800-miedzynarodowe-prawo-handlowe-system-prawa-handlowego-tom-9-stanislaw-wlodyka>

Efekty kształcenia (obszarowe i kierunkowe)

Efekty kształcenia są wynikiem połączenia wiedzy i umiejętności z zakresu europejskiego i międzynarodowego prawa handlowego.

Wiedza

Student posiada wiedzę z zakresu europejskiego i międzynarodowego prawa handlowego oraz jego relacji do innych dziedzin prawa, ma pogłębioną wiedzę o znaczeniu prawa dla obywatela, państwa i społeczności globalnej, ma pogłębioną wiedzę o rodzajach, treści i funkcjach norm prawnych oraz orzecznictwa sądów krajowych i ponadnarodowych.

Umiejętności

Student rozumie prawny kontekst otaczającej go rzeczywistości, potrafi analizować ją w oparciu o reguły prawniczego rozumowania i obowiązujące normy prawne, w tym wynikające z umów międzynarodowych, potrafi wykorzystać swoją wiedzę prawniczą w odniesieniu do sytuacji z życia codziennego i w dowolnym zawodzie prawniczym w sektorze prywatnym i publicznym, potrafi odnajdować wiarygodne źródła informacji o prawie oraz źródła prawa, potrafi dokonywać wykładni tekstu prawnego, umie kwalifikować prawnie zdarzenia faktyczne, potrafi posługiwać się językiem prawnym i prawniczym z uwzględnieniem wielojęzyczności współczesnych systemów prawa europejskiego i międzynarodowego, a ponadto potrafi przygotować wypowiedzi ustne dla podstawowych zagadnień badawczych.

Kompetencje społeczne (postawy)

Student jest świadomym uczestnikiem życia społecznego, jest świadomy doniosłej roli prawa życiu społecznym i w funkcjonowaniu państwa, potrafi w zakresie materii objętej przedmiotem przedstawić sposoby prawnego rozwiązania aktualnych konfliktów społecznych, potrafi udzielić w podstawowym zakresie nieformalnej porady prawnej, potrafi uzasadnić swoje decyzje prawne z odwołaniem się do obowiązującego prawa i społecznie przyjętego systemu wartości, rozumie potrzebę

	dokształcania się przez całe życie w zakresie prawa, rozumie ekonomiczny i globalny kontekst podejmowanych i realizowanych przez siebie decyzji.
--	--

Kontakt

http://prawo.ug.edu.pl/pracownik/252/ewa_baginska
